

MVTec eröffnet Vertriebsbüro in der Benelux-Region

- **Mit dem Vertriebsbüro rückt MVTec näher an seine Kunden in den Niederlanden, dem flämischen Teil Belgiens und Luxemburg**
- **Harm Hanekamp und Roderik Weijenberg verantworten Kundenbetreuung**
- **MVTec treibt Internationalisierungsstrategie voran**

München/Utrecht, 19. Februar 2025 – Die MVTec Software GmbH (www.mvtec.de), ein führender internationaler Software-Hersteller für die industrielle Bildverarbeitung (Machine Vision), verstärkt ihre Präsenz in den Niederlanden, dem flämischen Teil Belgiens sowie in Luxemburg. Zu diesem Zweck eröffnet das Unternehmen zum 1. März 2025 ein Vertriebsbüro im niederländischen Utrecht. Damit ist MVTec in der Lage, seine Kunden auch in der Benelux-Region noch enger und direkter zu betreuen. Dazu erklärt Martin Krumej, Vice President Sales bei MVTec: „Die Technologie der industriellen Bildverarbeitung bietet für unterschiedliche Anwendungen enorme Vorteile. Um diese zu erreichen, ist die kompetente Beratung direkt vor Ort sehr wichtig. Mit unserem neuen Vertriebsbüro ebnen wir hierfür den Weg und treiben gleichzeitig unsere Internationalisierungsstrategie auch in den wichtigen Machine-Vision-Märkten der Benelux-Staaten entscheidend voran.“

MVTec entwickelt und bietet folgende Softwareprodukte an: HALCON, die umfassende Standardsoftware für die industrielle Bildverarbeitung, MERLIC, eine einfach zu bedienende Software, mit der komplette und anspruchsvolle Machine-Vision-Applikationen erstellt werden können und das Deep Learning Tool, mit dem Bilddaten für Deep-Learning-Methoden von MVTec einfach gelabelt werden können.

Erfahrene Machine-Vision-Experten betreuen Kunden vor Ort

Die ersten MVTec-Mitarbeiter im neuen Vertriebsbüro in Utrecht sind Harm Hanekamp und Roderik Weijenberg. „Mit Harm und Roderik haben wir zwei hochkarätige und erfahrene Spezialisten mit fundierter Machine-Vision-Expertise ins Boot geholt. Unsere Kunden in der Benelux-Region profitieren ab Tag eins von einer fundierten Beratung und Betreuung“, erklärt Martin Krumej. Harm Hanekamp zeichnet als Sales Manager für den Vertrieb verantwortlich und kann dabei auf mehr als 18 Jahre Erfahrung in der Bildverarbeitungsbranche sowie im Vertrieb von MVTec-Produkten in den Niederlanden verweisen. „Ich bin mit dem gesamten MVTec-Portfolio bestens vertraut und kenne die Technologien sowie das Unternehmen aus dem Effeff. Dieses Know-how hilft mir, unseren Kunden die Vorteile von HALCON, MERLIC und dem Deep Learning Tool näherzubringen“, freut sich Harm Hanekamp.

Roderik Weijenberg wird sich im neuen Vertriebsbüro als Technical Sales Engineer um die technische Betreuung der Kunden kümmern und dabei auch Evaluierungen vornehmen sowie den Vertrieb unterstützen. Er kommt von der Kundenseite und bringt ebenfalls reichlich Erfahrung in der Bildverarbeitung sowie in der Arbeit mit HALCON mit. „Der Machine-Vision-

Markt in den Benelux-Staaten stellt mit seinen hochspezialisierten Wertschöpfungsketten etwa im Bereich der Halbleiterfertigung oder im Landwirtschaftsbereich hohe Anforderungen an die industrielle Bildverarbeitung. MVTec ist hier mit seinen leistungsstarken und hardware-unabhängigen Softwareprodukten hervorragend aufgestellt. Ich freue mich, durch meine Arbeit zu dieser Erfolgsgeschichte beitragen zu dürfen“, erklärt Roderik Weijenberg.

Neues Vertriebsbüro als Teil der internationalen Expansionsstrategie

Die Eröffnung des neuen Vertriebsbüros in Utrecht ist ein weiterer Schritt der MVTec Internationalisierungsstrategie. Erklärtes Ziel ist es, zusammen mit starken Partnern, den Markt noch intensiver zu durchdringen und vorhandene Wachstumspotenziale zu erschließen. Dazu Martin Krumey: „Bereits heute ist die Benelux-Region dank unserer Partner ein sehr attraktiver und wichtiger Markt für uns. Das Potenzial der Technologie Machine Vision ist so groß, dass wir bislang nicht adressiertes Potenzial zusätzlich mit eigenen Fachkräften erschließen wollen. Unsere Kollegen sprechen die Sprache der Kunden, sind vor Ort und kennen die spezifischen Herausforderungen. Dadurch profitieren Unternehmen von einer exzellenten Betreuung und qualifiziertem Support direkt vom Hersteller.“

Über die MVTec Software GmbH

Die MVTec Software GmbH ist ein führender Hersteller von Standardsoftware für die industrielle Bildverarbeitung. MVTec-Produkte werden in unterschiedlichsten Anwendungsgebieten eingesetzt, wie zum Beispiel der Elektro- und Halbleiterindustrie, der Batterieproduktion, der Landwirtschaft und Nahrungsmittelindustrie sowie der Logistik. Dabei ermöglichen sie Anwendungen wie Oberflächeninspektion, optische Qualitätskontrolle, Roboterführung, Identifikation, Vermessung, Klassifikation und mehr. Durch den Einsatz moderner Technologien, wie 3D-Vision, Deep Learning und Embedded Vision, ermöglicht Software von MVTec insbesondere auch neue Automatisierungslösungen für Industrie-4.0-Szenarien. Mit Standorten in Deutschland, den USA, Frankreich, China und Taiwan sowie einem etablierten internationalen Vertriebsnetz ist MVTec in mehr als 35 Ländern weltweit vertreten. www.mvtec.de

Pressekontakt MVTec Software:

MVTec Software GmbH
Presseanfragen
Arnulfstraße 205
D-80634 München
Tel.: +49 (0)89-457695-0
E-Mail: press@mvtec.com
Web: www.mvtec.com

Schwartz Public Relations GmbH
Tobias Möldner / Oliver Salzberger
Sendlinger Straße 42 A
D-80331 München
Tel.: +49 (0)89-211 871 -31 / -73
E-Mail: mvtec@schartzpt.de
Web: www.schwartzpr.de